

10. Резнікова Н.В. Стратегічне партнерство як нова форма економічної інтеграції: аспекти незалежності ЄС та КНР / Н.В. Резнікова, О.А. Іващенко // Економіка та держава. – 2015. – № 12. – С. 6-9.

11. Іващенко О.А. Напрями диверсифікації торговельних зв'язків України в умовах глобальної економічної розбалансованості / О.А. Іващенко // Стратегія розвитку України: економічний та гуманітарний виміри: матеріали науково-практичної конференції, 16 жовтня 2015 р. – К.: ДП «Інформ.-аналіт. агентство». – С. 78-83.

**К. В. Безверхий,**  
*кандидат економічних наук,  
докторант кафедри обліку і оподаткування,  
ДВНЗ «Київський національний економічний університет  
імені Вадима Гетьмана», м. Київ*

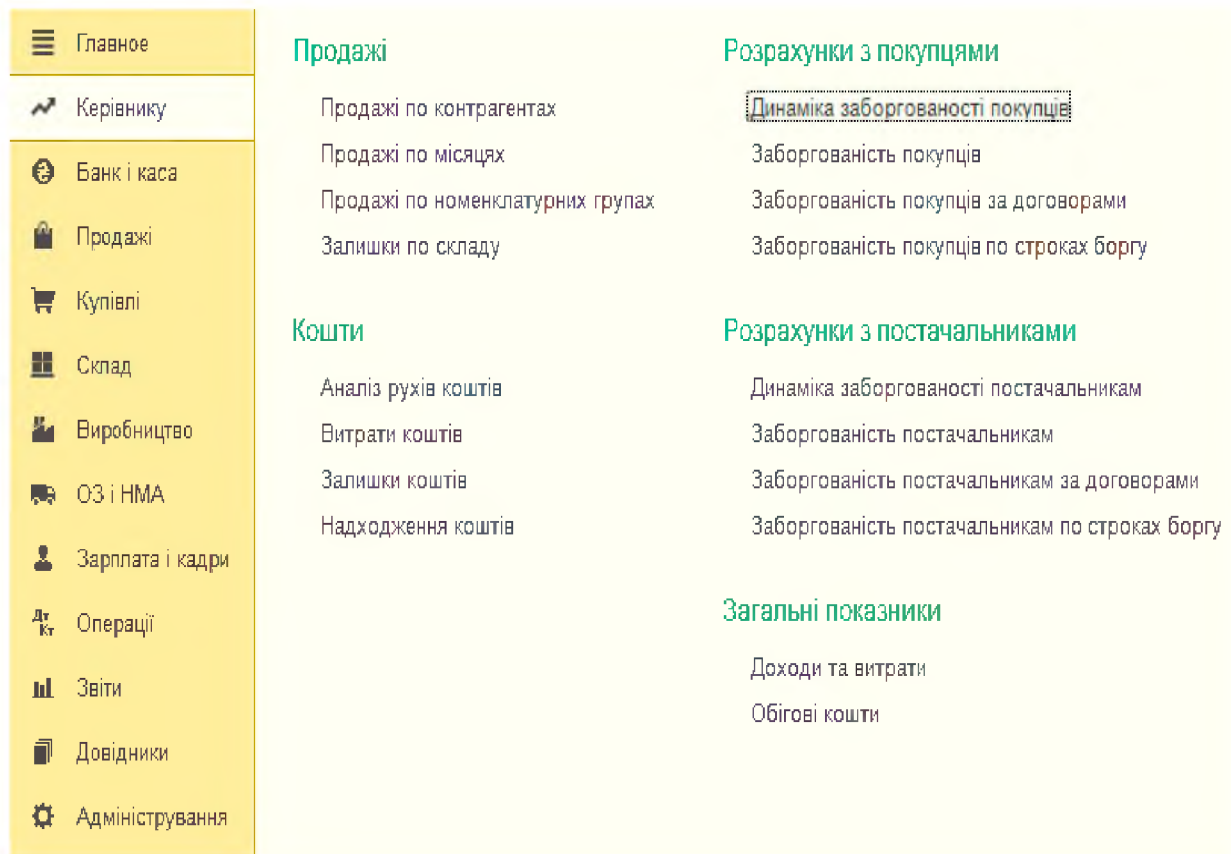
### **БІЗНЕС-АНАЛІТИКА ДЛЯ КЕРІВНИКА ЗА ДОПОМОГОЮ ПРОГРАМНОГО ПРОДУКТУ 1С: ПІДПРИЄМСТВО 8.3**

На сьогодні жодний бізнес не може функціонувати без аналізу його результатів діяльності. Керівництво підприємства потребує якісної і своєчасної інформації, яка створюється в системі бухгалтерського обліку для проведення її аналізу. Вже зрозуміло, що без використання сучасних інформаційних технологій бізнес не в змозі оперативно проводити аналіз для прийняття адекватних управлінських рішень.

У сфері зовнішньоекономічної діяльності використовується інформація про покупців та постачальників, про партнерів із різних країн, про операції з експорту та по імпорту, операції в різних валютах, про курсові різниці тощо. Суттєвий ефект має застосування сучасних інформаційних технологій. На прикладі програмного продукту 1С: Підприємство 8.3. Конфігурація Бухгалтерія для України (ред. 2.0) (надалі – ПП 1С) розглянемо його аналітичні можливості для керівника підприємства.

У ПП 1С є специфічна вкладка «Керівнику» (рис. 1), яка складається з наступних складових: а) продажі; б)кошти; в) розрахунки з покупцями; г) розрахунки з постачальниками; г) загальні показники.

У звіті «Продажі» відображається сума продажів за основними видами діяльності організації в розрізі номенклатурних груп або контрагентів. На підставі даних програми можна проаналізувати зміну продажів за період. Для аналізу даних по окремій номенклатурній групі або контрагенту можна встановити відповідний відбір.



**Рис. 1. Вкладка «Керівнику» з ПП 1С**

В суму продажу включається виторг за відвантажені товари чи надані послуги, незалежно від того, надійшла оплата від покупців, чи ні. Візуально звіт представлений у вигляді гістограми.

Звіт «Залишки по складу» містить інформацію про залишки матеріалів напівфабрикатів товарів і готової продукції в організації, в розрізі складів, у кількісному та сумовому вираженні.

У звіті «Аналіз рухів коштів» відображаються надходження і витрати коштів по касі та на банківських рахунках, а також витрати, за якими відзвітували підзвітні особи. Рухи показуються в розрізі видів руху грошових коштів, одержувачів та платників, документів оплати.

У звіті «Витрати коштів» відображається витрата коштів з каси та з банківських рахунків. Витрата показується в розрізі видів руху. Наприклад: Розрахунки з постачальниками і підрядниками, Розрахунки з персоналом з оплати праці і т. п. По виду руху «Витрати з підзвітними особами (витрачено)» відображається сума коштів, за яку відзвітували підзвітні особи.

У звіті про «Залишки коштів» наводяться залишки коштів на банківських рахунках і в касі на певну дату. Також у звіті відображаються суми коштів, які видані підзвітним особам.

У звіті «Надходження коштів» відображається надходження коштів у касу і на банківський рахунок. Надходження показується в розрізі видів руху. Наприклад: Розрахунки з покупцями і замовниками, Роздрібна виручка і т. п.

Звіт «Динаміка заборгованості покупців» показує зміну заборгованості покупців по організації за період. Дані наводяться без деталізації по контрагентам.

У звіті «Заборгованість покупців» відображається заборгованість покупців і сума авансу детально по покупцям на початок та кінець обраного періоду, а також рух за період – збільшення і погашення боргу. Покупці в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на кінець періоду.

Звіт «Заборгованість покупців по строках боргу» дозволяє розділити дебіторську заборгованість за періодами виникнення, а також вивести суму простроченої заборгованості. Кількість і тривалість періодів (інтервалів) можна настроїти самостійно.

Покупці в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на дату звіту.

Звіт «Динаміка заборгованості постачальникам» відображає зміни заборгованості постачальникам по організації за період. Дані наводяться без деталізації по контрагентам.

У звіті «Заборгованість постачальникам» відображається заборгованість постачальникам і сума авансу детально по постачальникам на початок та кінець обраного періоду, а також рух за період – збільшення і погашення боргу. Постачальники в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на кінець періоду.

Звіт «Заборгованість постачальникам по строках боргу» дозволяє розділити кредиторську заборгованість за періодами виникнення, а також вивести суму простроченої заборгованості. Кількість і тривалість періодів (інтервалів) можна настроїти самостійно.

Постачальники в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на дату звіту.

Звіт «Доходи та витрати (прибуток/збиток)» містить інформацію про прибутки (збитки) за основними видами діяльності. На підставі даних програми можна проаналізувати динаміку доходів, витрат, а також прибутку або збитку за період.

При формуванні звіту протягом місяця прибуток (збиток) розраховується без урахування витрат, які відображаються у програмі наприкінці місяця. Наприклад, витрати на оплату праці. Остаточна величина прибутку (збитку) буде визначена після врахування всіх витрат поточного місяця.

У звіті «Оборотні кошти» показана структура оборотних коштів організації. За допомогою звіту можна проаналізувати динаміку зміни величини оборотних коштів за обраний період.

В процесі проведеного дослідження висвітлено деякі питання використання вкладки «Керівнику» ПП 1С для проведення аналізу діяльності підприємства. Отриманий результат буде корисним для використання як керівникам підприємства різних галузей економіки, так і бізнес-аналітикам для прийняття управлінських рішень.