

логічно, щоб у разі перевищення граничної суми розрахунку в такому випадку відповідальність ніс саме платник, тобто фізична особа. Але, зважаючи на те що нині відповідальність до фізичних осіб за перевищення граничних сум розрахунків законодавством не передбачено, найімовірніше, й у цій ситуації штрафуватимуть саме отримувача коштів (його посадових осіб). Адже мав же він проконтролювати суму платежу під час оприбуткування готівки.

Також для контролю за правдоподібністю готівкових операцій підприємства контролюючі органи можуть застосовувати відповідні зустрічні документальні перевірки, що здійснюються безпосередньо на підприємствах — покупцях шляхом залучення відповідних первинних документів та взаємного звіряння касових документів отримувачів готівки з даними покупців.

Отже, інвентаризація готівкових коштів у національній валюті відображає реалізацію законодавчих та нормативних актів з питань бухгалтерського обліку, створює систему документування господарських операцій з обліку коштів, а також формування аналітичного і синтетичного обліку грошових та інших коштів на підприємствах.

### **Література**

1. Пантелеєв В. П. Контроль в економічній теорії / В. П. Пантелеєв, М. М. Матюха // Бухгалтерський облік, аналіз та аудит: проблеми теорії, методології, організації. — К.: Бізнес Медіа Консалтинг, 2011. — Вип. 2 (7). — С. 6-15.

УДК 658.338

Бондаренко Д.В., аспірант  
Черниш О.В., науковий керівник, к.е.н., доцент  
Київський національний університет  
технологій та дизайну

## **ІННОВАЦІЙНІ МОДЕЛІ ФІНАНСУВАННЯ СТАРТАПІВ У КОНТЕКСТІ ПІСЛЯВОЄННОГО ВІДНОВЛЕННЯ: ІНОЗЕМНИЙ ДОСВІД**

Відновлення після війни є складною та багатогранною задачею, особливо щодо економічного відновлення. У цьому контексті стартапи відіграють ключову роль у стимулюванні економічного зростання та соціального розвитку. Проте, однією з найбільш критичних перешкод для розвитку стартапів є доступ до фінансування. Після війни, економічне середовище є надзвичайно нестабільним, що ускладнює доступ до традиційних джерел фінансування. Це спонукає до пошуку альтернативних моделей фінансування, які були б ефективними в умовах повоєнного

відновлення України. У останні роки з'явилося безліч інноваційних моделей фінансування стартапів, таких як краудфандинг, бізнес-інкубатори, венчурні фонди та блокчейн-платформи. Ці моделі дозволяють залучати фінансування від широкого кола інвесторів та споживачів, що може бути особливо корисним у період відновлення після війни.

Для досягнення успіху у використанні інноваційних моделей фінансування в контексті відновлення після війни, важливо зрозуміти, які чинники сприяють успіху стартап-екосистеми, як ефективно впроваджувати та масштабувати програми підтримки. Розглянемо кілька прикладів країн, де було створено сприятливі та особливо успішні інноваційні екосистеми для стартапів у період після війни або конфліктів.

Перша країна Ізраїль – це країна, яка відома швидким та успішним розвитком, зокрема, інноваційної економіки та стартап-екосистем. Незважаючи на воєнні конфлікти у регіоні, Ізраїль став одним з провідних світових центрів та лідерів у сфері технологій та інновацій.

Уряд Ізраїлю докладає значних зусиль для розвитку інноваційної економіки через запровадження різноманітних програм фінансування та підтримки. Із середини 1970-х для досягнення економічного зростання Ізраїль пішов шляхом трансформації структури економіки, надаючи пріоритет інноваційним, високотехнологічним галузям. Враховуючи умови зовнішнього середовища (збройна агресія), країна також зосередилася на розвитку оборонного сектору, зокрема, на виробництві складних військових систем як для внутрішнього ринку, так і для експорту. Сьогодні Ізраїль входить до 10 найбільших експортерів військової техніки [1].

Слід також зазначити, що на початку 1990-х років уряд Ізраїлю заснував програму «Технологічний інкубатор». Нині в країні функціонує понад 25 таких «інкубаторів», усі вони є приватними. Інкубатори пропонують державне фінансування на початковій стадії проекту (до 85% вартості) протягом двох років. Вони розвивають компанії від початкової до ранньої стадії, таким чином мінімізуючи ризик для інвестора. Наразі понад 1100 проектів вийшли з інкубаторів, понад 45% з яких успішно залучили додаткові інвестиції від різних інвесторів. Крім того, ізраїльське управління інновацій надає різноманітні програми підтримки з річним бюджетом близько 400 мільйонів доларів. Основною програмою є R&D Fund, який пропонує гранти на R&D у розмірі до 40% затвердженої вартості програми R&D [2].

Ізраїль має один з найбільш розвинутих ринків венчурного капіталу у світі. Венчурні фонди активно інвестують у ізраїльські стартапи, надаючи їм фінансову підтримку та експертність. Індустрія венчурного капіталу Ізраїлю налічує приблизно 70 активних фондів венчурного капіталу, 14 з яких є міжнародними венчурними капіталами з офісами в Ізраїлі. Значно перевершуючи будь-яку іншу країну за обсягом венчурного капіталу на душу населення, наявність венчурного капіталу в Ізраїлі є символом дихання його

інноваційних галузей і високоефективного фінансового сектора, що їх підтримує.

Ще одна країна що має цікавий приклад повоєнного фінансування інноваційних проектів це Корея. Республіка Корея, є однією з найбільш успішних та інноваційних країн у світі. Країна зазнала важких руйнувань під час Корейської війни (1950-1953рр.), після якої здійснила швидке економічне зростання, створивши одну з найбільших та технологічно розвинених економік світу. Одним із ключових чинників успіху Південної Кореї є її активна підтримка інноваційного розвитку. Уряд та приватний сектор спільно працювали над створенням сприятливого середовища для стартапів та інноваційних проектів, що включало створення технологічних парків, бізнес-інкубаторів, акселераторів та венчурних фондів, які надавали підтримку та фінансування молодим компаніям та інноваційним проектам. Для підтримки інноваційних стартапів у Південній Кореї було впроваджено різноманітні програми та ініціативи. Наприклад, уряд активно співпрацював з приватними інкубаторами та акселераторами, надаючи фінансове забезпечення та навчальні ресурси для підтримки молодих підприємців. Таким чином, Південна Корея є відмінним прикладом країни, яка зазнала випробувань у військових конфліктах, але змогла швидко відновити свою економіку та стати світовим лідером у сфері інновацій та технологій.

Приклад таких країн, як Ізраїль та Південна Корея, надає важливий досвід щодо того, як використовувати інноваційні моделі фінансування для підтримки стартапів у післявоєнний період. Кожна з цих країн має власний унікальний досвід і підходи до створення стійкої та інноваційної екосистеми для стартапів, які можуть бути застосованими в Україні.

### Література

- 1.SIPRI (Stockholm International Peace Research Institute). "Arms Transfers to the Middle East: Trends and Challenges" URL: [https://www.sipri.org/sites/default/files/2024-03/fs\\_2403\\_at\\_2023.pdf](https://www.sipri.org/sites/default/files/2024-03/fs_2403_at_2023.pdf)
- 2.Deloitte. "The Israeli Technological Eco-System. URL: [https://www2.deloitte.com/il/en/pages/innovation/article/the\\_israeli\\_technological\\_eco-system.html](https://www2.deloitte.com/il/en/pages/innovation/article/the_israeli_technological_eco-system.html)

УДК: 336.71:65.012.12

Стоянов О.О., здобувач освіти,  
Черниш О.В., науковий керівник, к.е.н., доцент  
Київський національний університет  
технологій та дизайну

## ОЦІНКА СТІЙКОСТІ БАНКІВСЬКОЇ СИСТЕМИ УКРАЇНИ В УМОВАХ ВОЄННОГО ЧАСУ